



Xonova sucht Sie.

Wir lieben, was wir tun. Wir freuen uns, mit innovativen Produkten und Lösungen Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen zu unterstützen. Wir mögen die Herausforderung, neue Kunden für unser dynamisches Unternehmen zu gewinnen. Wir krepeln die Ärmel hoch und nutzen unsere Chancen. Wir sind eine stark wachsende Firma in einem zukunftsträchtigen Markt.

Wir sehen unsere Mitarbeiter als Säulen unseres Erfolges. Wir haben flache Hierarchien und treffen schnelle Entscheidungen. Wir sind ein junges Team und haben eine lockere Arbeitsatmosphäre. Wir haben ein schickes Loft vor den Toren von Köln und Bonn. Wir suchen motivierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die unser Team verstärken wollen. Sie fühlen sich angesprochen?

Für unseren Bereich Sales suchen wir ab sofort in Vollzeit

Junior Sales Consultant (m/w)

Ihre Aufgaben

- > Gewinnung von Neukunden per Telefon, via Internet oder vor Ort mit dem Schwerpunkt auf die Region NRW/Rheinland-Pfalz
- > Bedarfsermittlung, Lösungsdefinition, Angebotserstellung, Vertragsverhandlung bis zum Abschluss von Verträgen
- > Live-Demonstration unserer Produkte und Durchführung von Produktschulungen bei unseren Kunden
- > Ausbau der Geschäftsaktivitäten mit gewonnenen Kunden
- > Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und dem Vertriebsinnendienst

Ihr Profil

- > Ausgeprägte und angewandte Kommunikations- und Präsentationsstärke
- > Erste Erfahrungen im B2B-Vertrieb
- > Gerne auch Quereinsteiger mit hoher Kunden- und Serviceorientierung
- > Hohes persönliches Engagement, Mobilität sowie eine schnelle Auffassungsgabe

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an job@xonova.com. Neben einem Anschreiben sollte Ihre Bewerbung einen ausführlichen Lebenslauf sowie Kopien aller relevanten Zeugnisse und Bescheinigungen enthalten. Bitte nennen Sie auch Ihre Gehaltsvorstellung und den möglichen Eintrittstermin. Ihre Bewerbung behandeln wir selbstverständlich absolut vertraulich.